



STOBAG

Producten voor zon- en klimaatbescherming

Wil jij een uitdagende en afwisselende (starters)functie, waarin je je volop kunt ontwikkelen, in een internationale en technische organisatie? Dan zij wij op zoek naar jou!

Het Zwitserse STOBAG ontwikkelt, produceert en vermarkt al meer dan 50 jaar buitenzonwering van absolute topklasse. De collectie van STOBAG omvat een compleet assortiment innovatieve high-end oplossingen voor bescherming tegen weer, wind en zon, dat voortdurend verder wordt geperfectioneerd en aangepast aan de nieuwste technieken, trends en architectuur. De spreekwoordelijke Zwitserse precisie garandeert de hoogste kwaliteit en een lange levensduur. De Belgische, Nederlandse en Engelse markt wordt bewerkt door STOBAG Benelux & UK (met de hoofdzetel te Weesp, Nederland). Voor de verdere ontwikkeling van onze dynamische organisatie starten wij met het bedienen van de Scandinavische markt. Om die reden zijn wij op zoek naar een:

Verkoop medewerker binnendienst

Over de functie

In de functie van verkoop medewerker binnendienst ben je verantwoordelijk voor de volgende werkzaamheden:

- Het registreren, beheren en afhandelen van binnenkomende aanvragen, bestellingen, offertes en servicemeldingen
- Het bieden van telefonisch support (commercieel en technisch) aan onze klanten
- Het bieden van operationele ondersteuning aan de buitendienst
- Het coördineren van zakelijke reizen
- Het inboeken van facturen en het bieden van administratieve ondersteuning
- Het ontvangen van klanten in ons Experience center
- Zorg dragen voor de inkoop & voorraadbeheer van kantoorartikelen/kantine voorraad
- Het uitzetten van acties en bewaken van de gemaakte afspraken, deadlines en projectplanningen
- Het coördineren van en ondersteunen bij marketing taken

Jouw profiel

- Je denkt en handelt op mbo+ of HBO start-niveau
- Je hebt technische kennis, bij voorkeur op het gebied van outdoor living producten en zonwering
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.
- Je hebt ervaring in een soortgelijke functie in de vorm van een eerdere (bij)baan of stage, in een internationale commerciële omgeving op een klein kantoor
- Je bent een oplossingsgerichte teamspeler met sterke communicatieve vaardigheden
- Je bent accuraat en werkt ordelijk en overzichtelijk
- Eigenschappen die we graag bij je terugzien: sociaal, energiek, enthousiast, resultaatgericht, zelfstandig, ondernemend, pragmatisch en kwaliteitsbewust.

Wat STOBAG je te bieden heeft

- Een afwisselende functie bij een professionele, internationale organisatie met een informele sfeer
- In de functie is alle ruimte voor initiatief en ondernemerschap
- Volop ontwikkelingsmogelijkheden en een passend arbeidsvoorwaardenpakket
- Een fulltimebaan van 38 uur per week

Enthousiast?

Reageer dan door je CV en volledige motivatie aan ons te sturen via vacature@stobag.nl. Voor meer informatie over deze vacature (ref.nr. SBMV587) kun je contact opnemen met Marcel Veeneman, CEO tel: 0294 430361. Ook kun je kijken op www.stobag.nl

Acquisitie n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld.