



SOLUZIONI INNOVATIVE PER LA PROTEZIONE DAL SOLE E DALLE INTEMPERIE DAL 1964

Siamo specializzati nella progettazione, produzione e commercializzazione di innovativi sistemi di ombreggiamento in tessuto, tetti per terrazze e vetrate. In quanto azienda operante a livello internazionale, con oltre 700 collaboratori, il gruppo STOBAG è tra i leader di mercato.

Per potenziare il nostro team di vendita, siamo alla ricerca di una persona che svolga il ruolo di

Funzionario di vendita del servizio esterno vendite nel Canton Ticino

(residente nel Canton Ticino)

MANSIONI

Per integrare il lavoro del nostro team di vendita in Svizzera, la persona sarà responsabile di un portafoglio clienti consolidato nel Canton Ticino. Nel ruolo di venditore con conoscenze tecniche, la persona si occuperà di fornire consulenza e guida alla clientela esistente. Inoltre, svolgerà la funzione chiave di presentare i nuovi prodotti e il rispettivo posizionamento sul mercato. Le sue conoscenze tecniche consentiranno alla persona di eseguire con precisione e accuratezza le misurazioni in loco anche per i prodotti più impegnativi. La persona sarà responsabile del raggiungimento degli obiettivi di fatturato previsti in bilancio, della vendita del nostro intero assortimento e dei servizi a disposizione dei nostri clienti, come pure della loro soddisfazione.

PROFILO

La persona ha conseguito un diploma tecnico o commerciale e ha una formazione professionale nell'ambito delle vendite. È aperta e disponibile nel rapporto con i clienti e si dimostra un venditore entusiasta. La persona ha eventualmente maturato alcuni anni di esperienza nell'ambito del servizio esterno, preferibilmente nel settore dei prodotti di protezione dal sole; è dotata di ottime capacità organizzative e di pianificazione, nonché di competenze sociali. È autonoma nello svolgimento dei propri compiti e ha un approccio al lavoro orientato al raggiungimento di obiettivi e risultati. A completamento del profilo, la persona è dotata di una buona capacità di leadership e di grande flessibilità. Prerequisito fondamentale è l'ottima conoscenza della lingua tedesca.

PROSPETTIVE

Il ruolo offerto prevede compiti di varia natura e responsabilità, da svolgere autonomamente, all'interno di un'azienda che apre prospettive anche di lungo termine. Abbiamo suscitato il vostro interesse? Saremo lieti di ricevere la vostra candidatura scritta, corredata da una recente fotografia.

STOBAG AG

Tanja Siegenthaler
Manager Corporate HR
Pilatusring 1, CH-5630 Muri AG
Telefon 056 675 48 00
tanja.siegenthaler@stobag.com
www.stobag.com

